

Neue Version 8.2. von cuContract und IFRS 15 und 16

Verträge erfüllen

Ob Verträge mit Kunden, Partnern oder Dienstleistern – das tägliche Geschäft jedes Unternehmens basiert auf zahlreichen Vereinbarungen. Es ist schwierig, stets einen Überblick über alle Verträge und vertragsrelevanten Dokumente zu behalten. Im schlechtesten Fall kann es vorkommen, dass dadurch wichtige Fristen verpasst werden und wirtschaftlicher Schaden entsteht. Der Einsatz einer modernen Vertragsmanagement-Lösung ist daher sinnvoll. Neben dem zentralen Erfassen und der reversionssicheren Ablage sämtlicher „Schriftstücke“ sollte es drei wichtige Funktionalitäten bieten.

Integration in ERP-Systeme

Die Anbindung an ERP-Systeme ist entscheidend. Da zahlreiche Unternehmen SAP-Systeme einsetzen, sollten auch die Verträge und Dokumente, die sich auf die Vorgänge im SAP-System beziehen, darin gemanagt werden. Die vollständige, schnittstellenfreie Integration ermöglicht den schnellen und einfachen Zugriff auf alle relevanten Daten. Durch die tiefe Prozessintegration kann ein solches Vertragsmanagement etwa mit den SAP-Standardmodulen zum Finanzwesen, Controlling, Vertrieb und Einkauf etc. verbunden und aus jeder SAP-Funktion heraus aufgerufen werden. Verträge und Dokumente werden so nicht nur für sich allein gemanagt, sondern im Zusammenhang mit Vorgangs-, Vertrags-, Kosten- und Buchungszusammenhängen transparent abgebildet.

Recherchemöglichkeiten

Komfortabel an einem Vertragsmanagement sind diverse Rechercheoptionen per Volltextsuche. Auch innerhalb von Dokumenten und Verträgen sollte dies ähnlich wie bei bekannten Suchmaschinen funktionieren. Eine Integration von E-Mail- und SAP-Anwendung gibt dem Benutzer zudem die Möglichkeit, nach Informationen im Vertragsmanagement zu suchen, ohne das E-Mail-Programm zu verlassen.

Termin-/Fristenkontrolle

Die Termin- und Fristenkontrolle erinnert zuständige Mitarbeiter per E-Mail-Be-

nachrichtigung an endende Vertragslaufzeiten oder anstehende vertragsbezogene Aufgaben. Auch Folgeverarbeitungen wie die Neuverhandlung von auslaufenden Verträgen werden automatisiert angestoßen. So schöpft das Unternehmen mögliche Kostenvorteile aus, indem es z. B. teure Dienstleistungsverträge rechtzeitig beendet.

Ausblick

Circle Unlimited bietet mit seiner Lösung cuContract ein funktionsreiches, modernes Vertragsmanagement. Die neue Version 8.2. mit zahlreichen Funktionalitäten erscheint zum DSAG-Jahreskongress in Nürnberg. Sie unterstützt auch mit Blick auf den International Financial Reporting Standard 15 (Erlöse aus Verträgen mit Kunden) und IFRS 16 (Leasingverhältnisse).

Die Neuregelungen, die spätestens 2018 bzw. 2019 greifen, bedeuten für Unternehmen neue Anforderungen an Kalkulations- und Buchungssysteme. Alle bestehenden Leasingverträge müssen einer Überprüfung bzw. Neubewertung unterzogen und nicht dokumentierte Daten für die Rechnungslegung erfasst werden. Die Anpassung bestehender Prozesse ist also unausweichlich. Basis hierfür ist ein geordnetes Vertragsmanagementsystem. Es bildet idealerweise die Schnittstelle zwischen Vertrieb (Leasinggeber) und Einkauf (Leasingnehmer).

www.cuag.de

Digitale Prozesse - unternehmensweit

top flow bietet SAP Add-ons zur Digitalisierung von Prozessen

- **top xRM (Extended-Relationship-Management)** digitalisiert sämtliche Geschäftsprozesse

- **top MES (Manufacturing Execution System)** digitalisiert speziell die Produktion

Ersetzen Sie Query, sei6:
top sei6XXL mit Berechtigungen

top flow GmbH

Hauptstr. 100
88348 Bad Saulgau
+49 (0) 7581/20295-0
info@top-flow.de
www.top-flow.de

Stand C 5

It's Simple. It's Digital.



Wir managen Ihre Dokumente und sorgen für Mehrwert

Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, für Unternehmen standardisierte, digitale Lösungen zu entwickeln, die eine einfache, übersichtliche und anwenderfreundliche Handhabung von Geschäftsprozessen ermöglichen. Namhafte Referenzkunden stehen für den Mehrwert unseres Lösungsportfolios.

Das Einsatzgebiet der xSuite ist vielfältig und unsere Kunden können nach Bedarf auf unterschiedliche Technologien zurückgreifen. Neben lokal installierten Lösungen stehen Services in der Cloud oder Hybrid-Cloud zur Verfügung. Für Kunden unserer SAP-basierten Lösungen bieten wir zudem Managed Services an.

Erweitern Sie mit der xSuite® Ihren digitalen Spielraum für

- Posteingang
- Rechnungen
- Bestellungen
- Aufträge
- Akten
- Verträge
- Archiv



Vereinbaren Sie Ihren persönlichen Gesprächstermin mit uns. Wir beraten Sie gern.

WMD Vertrieb GmbH

Thomas Radestock
Hamburger Straße 12
22926 Ahrensburg

04102 88 380
info@wmd.de
www.wmd.de

Halle 12,
Stand J 1